

ALTA FORMAZIONE PROFESSIONALE

**INTERNAZIONALIZZAZIONE
D'IMPRESA E APPROCCIO
AL MERCATO CINESE**

Edizione 2011 -2012

L'ALTA FORMAZIONE: CHE COS'E'

- La Regione Puglia ha aderito all'iniziativa del Catalogo Interregionale "Verso un sistema integrato di alta formazione" con **DGR n. 87 del 26/01/2011**, sottoscrivendo il relativo Protocollo d'Intesa per l'attuazione del progetto interregionale tra le Regioni Basilicata, Campania, Emilia-Romagna, Friuli Venezia Giulia, Lazio, Marche, Molise, Piemonte, Puglia, Sardegna, Sicilia, Umbria, Valle d'Aosta, Veneto.

CHE COSA PERMETTE DI CONSEGUIRE

- **Attestato di specializzazione** rilasciato dalla Regione Puglia a seguito di superamento della valutazione finale (secondo il modello regionale e nel rispetto dei requisiti previsti dalla normativa vigente)
- **Certificato di frequenza proficua** rilasciato dall'Ente di Formazione a quanti avranno frequentato almeno l'80% delle ore di corso

OBIETTIVI DEL NOSTRO PERCORSO

1. Favorire la crescita di competenze professionali e rafforzare le condizioni occupazionali dei corsisti, a vantaggio di una sempre crescente competitività aziendale, implementando così nelle imprese capacità di analisi di scenari economici complessi in ottica commerciale e di promozione strategica del proprio comparto, nonché strumenti operativi per gestire il proprio business internazionale in modo innovativo.

OBIETTIVI DEL NOSTRO PERCORSO

2. Sviluppare nei partecipanti le competenze necessarie a strutturare sia le strategie di internazionalizzazione sia le operazioni con l'estero finalizzate ad ampliare la presenza commerciale dell'azienda sui mercati internazionali.

OBIETTIVI DEL NOSTRO PERCORSO

3. Specializzare e professionalizzare rispetto ad una area specifica quale quella appunto del supporto alla internazionalizzazione, facilitando nelle aziende di provenienza i collegamenti con il mercato realizzando e utilizzando sistemi innovativi, analisi, previsioni, indicazioni di scelte, assistenza alla promozione e commercializzazione e distribuzione.

A CHI E' RIVOLTO

Il percorso è rivolto a **OCCUPATI** in possesso di:

Titoli preferenziali:

- Diploma di istituto tecnico o professionale commerciale
- Laurea ad indirizzo economico o equipollente

Conoscenze in ingresso:

- Inglese commerciale
- Informatica (Office)

A CHI E' RIVOLTO:

- imprenditori,
- consulenti,
- professionisti di commercio estero,
- professionisti di amministrazione,
- professionisti di fiscalità internazionale,
- professionisti di marketing e vendite,
- professionisti del settore acquisti, ecc.

DATA SCADENZA ISCRIZIONI

- C.I.F.I.R. VIL.FAN. BARI: 23/12/2011
- C.I.F.I.R. I.A.M. TRANI: 09/01/2012
- C.I.F.I.R. SACRO COSTATO (TA): 13/01/2012
- C.I.F.I.R. I.A.M. ORIA: 20/01/2012
- C.I.F.I.R. RACALE: 28/01/2012
- C.I.F.I.R. PORTO CESAREO: 03/02/2012

DATA AVVIO CORSO

- **Durata complessiva:**
300 ore con frequenza obbligatoria.
- **Avvio – Fine previsti:**
 - 10/01/2012 -10/07/2012 BARI
 - 16/01/2012 – 16/07/2012 TRANI
 - 23/01/2012 – 23/07/2012 TARANTO
 - 30/01/2012 – 31/07/2012 ORIA
 - 06/02/2012 – 31/07/2012 RACALE
 - 13/02/2012 – 10/08/2012 PORTO CESAREO

PRINCIPALI CARATTERISTICHE DEL PERCORSO

□ Selezione:

- Test a risposta multipla di inglese ed informatica di base
- Questionario strutturato sulla conoscenza di budget delle vendite e delle spese e logiche relative all'uso delle leve di marketing
- Colloquio per analizzare la motivazione all'apprendimento continuo, la capacità di impostare l'architettura e i criteri generali di un'analisi SWOT e di identificare destinatari, bisogni impliciti e espliciti, stakeholder e contesto socio-culturale.

PRINCIPALI CARATTERISTICHE DEL PERCORSO

- **Attività formative previste:**
 - in *presenza* (aula) per 260 ore comprensive di:
 - *Business Plan* per 30 ore
 - *Focus di approfondimento* "Approccio commerciale al mercato cinese" per 60 ore
 - realizzazione finale di un *Project Work*, per un totale di 40 ore
- **Metodologie formative adottate:**
 - apprendimento "pratico"
 - supporto tutoriale
 - apprendimento collaborativo

PRINCIPALI CARATTERISTICHE DEL PERCORSO

- **Attrezzature didattiche:**
 - aule
 - laboratorio informatico
- **Staff docenti:**
 - liberi professionisti esperti di settore
 - manager d'azienda
 - formatori esperti della materia

LA STRUTTURA DIDATTICA DEL PERCORSO

Percorso complessivo

```
graph TD; A([Percorso complessivo]) --> B[AULA + FOCUS DI APPROFONDIMENTO]; A --> C[BUSINESS PLAN]; A --> D[PROJECT WORK];
```

AULA
+
FOCUS DI
APPROFONDIMENTO

BUSINESS
PLAN

PROJECT
WORK

Gli insegnamenti

n°	MODULI	ore
1	Aspetti e scenari internazionali	40
2	Strategie di mercato e assetti organizzativi per l'internazionalizzazione	50
3	Economia e finanza internazionale	40
4	Gestione del credito commerciale nel commercio internazionale	40
5	Business Planning per l'Internazionalizzazione	30
6	Focus di approfondimento: "Approccio commerciale al mercato Cinese"	60
7	Project work	40

Il project work

- Si svolge per una durata complessiva di 40 ore
- Prevede l'elaborazione di un progetto/prodotto finale concreto e valutabile in cui si affrontino argomenti del percorso formativo e si ricerchino soluzioni innovative e concretamente realizzabili
- È supportato da:
 - un tutor
 - uno o più docenti di riferimento

Il project work

Nel project work il partecipante:

1. **Individua** strumenti da implementare per l'ottimizzazione dei processi di lavoro
2. **Redige** un progetto di implementazione di tali strumenti (prima fase)
3. **Prevede** un programma di realizzazione del progetto stilato all'interno della propria azienda di provenienza (seconda fase)

La figura del tutor

FUNZIONI:

- Accompagna nel percorso formativo
- Esercita un controllo sul corretto svolgimento del percorso e sulla frequenza effettiva dei partecipanti
- Rappresenta l'interfaccia attiva tra l'utenza e l'organismo di formazione

La figura del tutor

FUNZIONI:

- assicura il necessario collegamento con la direzione didattica del percorso
- cura il raccordo con il corpo docente
- garantisce la coerenza tra progetto formativo e fase realizzativa

I FORMATORI

COMPITI:

- suggeriscono e indirizzano approfondimenti tematici specifici in relazione ai moduli di riferimento
- forniscono chiarimenti ai partecipanti su problematiche tecnico-specialistiche emerse in fase realizzativa

I FORMATORI

- Dr. Boccuni Fabio
- Dr. Colucci Danilo
- Dr. De Donno Roberto
- Dott.ssa Distratis Maria
- Dr. Gallo Michele
- Dott.ssa Manco Paola
- Dr. Marucci Vincenzo
- Dr. Rotella Marco
- Dr. Scarciglia Giovanni
- Dr. Zoriaco Alessandro

Il soggetto attuatore del percorso

- Il C.I.F.I.R. (Centri di Istruzione Formazione Istituti Rogazionisti) realizzerà il corso nelle sue 6 sedi accreditate in Puglia:
 1. C.I.F.I.R. VIL.FAN. BARI
 2. C.I.F.I.R. I.A.M. TRANI (BAT)
 3. C.I.F.I.R. I.A.M. ORIA (BR)
 4. C.I.F.I.R. SACRO COSTATO TARANTO
 5. C.I.F.I.R. RACALE (LE)
 6. C.I.F.I.R. PORTO CESAREO (LE)

I promotori del percorso

- Sono partner del percorso:
 1. FEDERMANAGER PUGLIA – sindacato dirigenti industriali
 2. CONFCOMMERCIO BARI – associazione di categoria
 3. CONFCOMMERCIO PUGLIA – UNIONE REGIONALE DEL COMMERCIO E DEL TURISMO DELLA PUGLIA

Iscrizioni e altre informazioni

E' possibile presentare domanda per l'assegnazione di un voucher che prevede la copertura totale delle spese di iscrizione al corso pari a: **Euro 6.000,00 (comprensivo di tutto, anche materiale didattico ed eventuali dispense)**

Come presentare domanda di voucher

- registrarsi al portale del Catalogo all'indirizzo *www.altaformazioneinrete.it*,
- compilare on line la domanda di assegnazione del voucher,
- effettuare l'upload della documentazione richiesta,
a partire dalle 9,00 del 04/07/2011 ed entro le 18,00 del 04/08/'11
- stampare la domanda compilata,
- firmarla con allegata fotocopia semplice di documento di identità valido

Come presentare domanda di voucher

far pervenire la domanda *brevi manu* o tramite raccomandata A/R o corriere espresso, a pena di esclusione, entro **le 13,00 del 12/08/2011** presso l'Ufficio Programmazione e Attuazione delle Attività Finanziate del Servizio Formazione Professionale, all'indirizzo:

REGIONE PUGLIA

Assessorato alla Formazione Professionale

Servizio Formazione Professionale

Viale Corigliano 1 - Zona Industriale

70132 - B A R I

Non farà fede il timbro postale di invio, ma di arrivo.

Sul plico dovrà inoltre essere riportata la seguente dicitura:

Oggetto: CATALOGO INTERREGIONALE ALTA FORMAZIONE

Avviso 1/2011 – domanda di voucher.

Allegati alla domanda di voucher

A **pena di esclusione** dalla valutazione di merito, la documentazione da allegare alla domanda, in formato elettronico (upload), è la seguente:

- Certificato ISEE;
- autocertificazione, rilasciata ai sensi dell'art. 47 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445, attestante lo stato occupazionale, debitamente sottoscritta;
- documento d'identità;
- ulteriore documentazione inerente lo stato occupazionale (ad es. documentazione del CTI, attestazione datore di lavoro, certificato CC.I.AA. per liberi professionisti, cedolino paga, etc)